

Notice pdf - Petit traité de manipulation à l'usage des honnêtes gens

Type de contenu : Texte

Type de médiation : sans médiation

Titre(s) : Petit traité de manipulation à l'usage des honnêtes gens [texte imprimé \$ Robert-Vincent Joule] ; Jean-Léon Beauvois

Auteur(s) : Joule, Robert-Vincent (1948-....)

Autre(s) auteur(s) : Beauvois, Jean-Léon (1943-2020)

Mention d'édition : Nouv. éd

Editeur, producteur : Grenoble : Presses universitaires de Grenoble, 2002
(42-Saint-Étienne; Dumas-Titoulet impr.)

Description matérielle : 286 p.

ISBN : 2-7061-1044-9

Classification décimale Dewey : 153.852 23

Résumé ou extrait : Sans doute vous arrive-t-il fréquemment de vouloir obtenir quelque chose d'autrui. Vous voulez que votre voisin s'occupe de votre chien pendant les vacances, que Solange vous accompagne à la Baule, que votre fils pratique votre sport favori, que votre femme réduise sa consommation de tabac, que vos employés prennent part à une formation, que vos amis viennent manifester avec vous contre l'implantation d'une centrale nucléaire, que vos clients essayent votre nouvelle savonnette, etc. Comment vous y prenez-vous ? Vous pouvez exercer votre pouvoir mais encore faut-il que vous en ayez. Vous pouvez convaincre, mais encore faut-il que vous soyez doué pour la persuasion. Vous pouvez aussi manipuler et cela ne demande que l'apprentissage de certaines techniques. Ces techniques, on les connaît, elles font l'objet, depuis plusieurs décennies, d'importantes recherches. On en parle peu en France, probablement par pure pudibonderie, à moins que ce ne soit pour mieux les réserver aux manipulateurs professionnels. Les auteurs ont pensé que les honnêtes gens devaient savoir, puisqu'ils sont peut-être de potentiels manipulateurs et à coup sûr de potentiels manipulés. Ils ont voulu que cet ouvrage aide à agir, à se défendre, à mieux comprendre. Comment amène-t-on autrui à faire ce qu'on voudrait le voir faire ? La solution se trouve dans cette introduction aux techniques de la manipulation...

Sujet(s) : Manipulation
Persuasion

Sujet - Nom commun : Manipulation (psychologie)